

© 2010 г. И.Н. Нестеренко, Т.В. Шипилова

ИНВЕСТИРОВАНИЕ ИННОВАЦИЙ В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ

Освещаются вопросы о необходимости создания инноваций, которые должны стать главными ежедневными инструментами роста внутренней эффективности и конкурентоспособности всех подразделений организации. Развитие любой организации без инновационных процессов обрекает ее на быструю потерю рыночных позиций. Рассматривается понятие «инновационности», которое можно отождествлять с понятием предприимчивости – бдительности к новым возможностям улучшения работы организации (коммерческой, государственной, благотворительной, морально-этической). Характеризуются социально-экономические системы, ее основные свойства, особенность и специфика инвестирования в социально-экономических системах.

Ключевые слова: инновация, научно-технический и производственный потенциал, инвестиции, инвестиционная деятельность, социально-экономическая система, целостность, иерархичность, интегративность.

Российская экономика за последние годы достигла значительных положительных успехов. Встраивание России в мировую рыночную экономику на правах равноправного партнера, может произойти только путем активизации научно-технической и инвестиционной деятельности. Требуют решения вопросы модернизации производства и экономики в целом на основе инвестирования в инновации. Это позволит обеспечить конкурентно способность производства и всей российской экономики. В настоящее время Россия имея достаточно мощный научно-технический и производственный потенциал, существенно отстает в инновационном развитии. Многие экономически развитые страны успешно перешли к инновационному типу социально-экономического развития. Они достигли значительных результатов, обеспечивая прирост валового национального продукта за счет научно – технических и инновационных достижений. Инновация – это результат инвестирования в разра-

ботку и получение нового знания, ранее не применявшейся идеи по обновлению сфер жизни людей (технологии; изделия; организационные формы существования социума, такие как образование, управление, организация труда, обслуживание, наука, информатизация и т. д.) и последующий процесс внедрения (производства) этого, с фиксированным получением дополнительной ценности (прибыль, опережение, лидерство, приоритет, коренное улучшение, качественное превосходство, креативность, прогресс). Таким образом, необходим процесс: инвестиции — разработка — процесс внедрения — получение качественного улучшения.

Понятие инновация относится как к радикальным, так и постепенным (инкрементальным) изменениям в продуктах, процессах и стратегии организации (инновационная деятельность). Исходя из того, что целью нововведений является повышение эффективности, экономичности, качества жизни, удовлетворенности клиентов организации, понятие инновационности можно отождествлять с понятием предприимчивости – бдительности к новым возможностям улучшения работы организации (коммерческой, государственной, благотворительной, морально-этической). Инновация – это такой процесс или результат процесса:

- используется частично или полностью охранно-способные результаты интеллектуальной деятельности; и/или
- обеспечивается выпуск патентоспособной продукции; и/или
- обеспечивается выпуск товаров и/или услуг, по своему качеству, соответствующих или превышающих мировой уровень.

Термин «инновация» чаще всего распространяется на новый продукт или услугу, способ их производства, новшество в самых различных сферах деятельности человека, любое усовершенствование, способствующее сокращению затрат при прочих равных условиях. В рамках классической экономической теории различают следующие традиционные типы инноваций: введение нового продукта, введение нового метода производства, создание нового рынка, освоение нового источника поставки сырья или полуфабрикатов, реорганизация структуры капитала. Инновации должны создаваться не только специализированными отделами и службами по исследованию и разработкам, но и превратиться в главные ежедневные инструменты роста внутренней эффективности и конкурентно способности всех подразделений. В

конкурентной борьбе побеждает только тот, кто наиболее быстро и успешно обновляет систему управления, технику и технологию более эффективно, чем его конкуренты. Развитие любой организации без инновационных процессов обрекают ее на быструю потерю рыночных позиций. Инвестиции являются неотъемлемой составной частью современной экономики. Инвестиции определяются как процесс, в ходе которого осуществляется преобразование ресурсов в затраты с учетом целевых установок инвесторов - получение дохода (эффекта). В законе «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» инвестиционная деятельность понимается как вложение инвестиций и осуществление практических действий в целях полученной прибыли и (или) достижение иного полезного эффекта.

Основными субъектами инвестиционной деятельности выступают инвесторы и пользователи объектов инвестирования. Инвесторами могут являться вкладчики, покупатели, заказчики и другие участники инвестиционной деятельности. Пользователи объектов инвестиционной деятельности – это юридические и физические лица, государственные и муниципальные органы власти, международные объединения и организации, использующие объекты инвестиционной деятельности. Слово «systema» греческого происхождения, круг его значения весьма обширен: сочетание, организм, устройство, организация,, союз, строй руководящий орган. Системой является совокупность объектов и процессов, называемых компонентами, взаимосвязанных и взаимодействующих между собой, которые образуют единое целое, обладающее свойствами, не присущими составляющим его компонентам, взятым в отдельности. Социально-экономическая система – это целостная совокупность взаимосвязанных и взаимодействующих социальных и экономических институтов (субъектов) и отношений по поводу распределения и потребления материальных и нематериальных ресурсов, производства, распределения, обмена и потребления товаров и услуг. Социально-экономическую систему, как, впрочем, и всякую другую, характеризуют системные качества. В их ряду можно отметить особое экономическое отношение, которое связывает единством происхождения все остальные, из которого затем развиваются все более сложные отношения. Оно представляет собой самый простой для данных условий способ распределения ресурсов и поддержания пропорций. В

связи с приведенной расшифровкой понятия «экономического отношения» будет уместным применить определение «экономической системы», данное Э. Ильенковым. Экономическая система – это совокупность экономических форм, связанных в единую, развившуюся из одного основания систему и составляющих «специфическую природу экономического организма».

Социально-экономическая система неизбежно локализована в экономическом времени и пространстве, а также по отношению к ее альтернативным вариантам. Она имеет определенные исторические, географические, этнические, духовные, политические и экономические границы. Это в свою очередь означает, что она может воплощаться в конкретных государственно-политических образованиях или в форме иных, меньших по масштабу, общественно-хозяйственных организаций. По мере усиления эффекта глобализации в качестве социально-экономической системы правомерно рассматривать все человечество. Не все черты данной системы возникают одновременно, а сначала развиваются простейшие социальные и экономические формы, а на их основе – все более и более сложные. Н. Хессин определяет эту простейшую форму как «экономическую клеточку», содержащую «в зародыше все основные черты и противоречия данного способа производства». Из нее впоследствии развивается вся многообразная система производственных отношений. Она, по его словам, играет роль и исходного пункта (а также основы), и постоянно воспроизводимого результата, следствия развития данной системы отношений, и всеобщей формы отношений между индивидами. Социально-экономическая система неизбежно локализована в экономическом времени и пространстве. Она имеет определенные исторические, географические, этнические, духовные, политические и экономические границы. Это означает, что она может воплощаться в конкретных государственно – политических образованиях или в других формах организаций. По мере усиления эффекта глобализации в качестве социально-экономической системы правомерно рассматривать всё человечество.

Основными свойствами социально-экономической системы являются:

1. Целостность, которая означает, что изменение любого компонента системы влияет на ее другие компоненты и приводит к изменению системы в целом. Такое явление можно, например, проследить в случае диалектического взаимодействия производительных сил и производствен-

ных отношений, когда при смене средств производства меняются соответственно производственные отношения и система в целом. То есть, мы в данном случае имеем дело с взаимозависимостью компонентов экономической системы.

2. Иерархичность. Это значит, что каждая система может быть рассмотрена как элемент более высокого порядка. К примеру, экономика России, как переходная, может быть рассмотрена в качестве одного из элементов мир-системы.
3. Интегративность, которая предполагает, что система в целом обладает свойствами, отсутствующими у ее элементов (к примеру, разделение труда, которое возможно только при наличии некоторого количества производителей). Верно и обратное, то есть элементы могут обладать свойствами, которые не присущи системе в целом.

Особенностью социально-экономических систем является дуальный характер отношений, возникших в процессе её функционирования. Так, например, человек являющийся работником организации и связанный с ней трудовыми отношениями является одновременно и элементом социума, экономики надсистемы, элементом внешней среды. Специфика инвестирования в социально-экономических системах заключается в том, что главным субъектом инноваций является такая многофакторная система как человек. Если инвестирование инновационных решений в технику и технологию не сопровождается инвестированием новых решений в людей (повышение квалификации, переквалификация проведение тренингов и подготовительных мероприятий, предшествующих инновационным изменениям), то как правило не реализуется закон синергии в силу несоответствия потенциалов элементов, составляющих социально-экономическую систему. Следует обратить внимание на следующие факты. Во-первых, по данным международных организаций, Россия ежегодно только на «утечке мозгов» теряет от 100 до 200 млрд. долл. Во-вторых, вывоз капитала за рубеж, по данным тех же организаций, составляет ежегодно от 60 до 150 млрд. долл. В-третьих, по данным отдельных российских и зарубежных экспертов, снижение инновационной активности работников государственных и частных компаний, НИИ и других организаций ежегодно приводит к потерям от 50 до 100 млрд. долл. Таким образом, непродуманная и резко изменяющаяся политика государства в период проведения реформ в экономике нанесла совокупный, значительный ущерб России. Для

сохранения и развития научно-технического и промышленного потенциала, обеспечивающего стратегические интересы и независимость России, требуется уточнить приоритеты государственной структурно-инновационной политики в научно-технической и промышленной сферах, согласовать их с задачами обеспечения экономической безопасности страны.

Активизация разработки и реализации государственных программ по приоритетным направлениям фундаментальных исследований обеспечивают создание благоприятного инновационного климата в экономике при использовании различных форм государственного стимулирования, а с другой стороны, необходима – интеграция (процесс взаимного сближения и образования взаимосвязей.) всех структур, заинтересованных в реализации инноваций, привлечении инвестиций, создании условий, способствующих инновационному процессу и внедрению достижений науки и техники в экономику страны.

ЛИТЕРАТУРА

1. Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» от 25.02.99 г. № 39-ФЗ.
2. Бузгалин А.В., Колганов А.И. Теория социально-экономических трансформаций. (Прошлое, настоящее, будущее экономик «реального социализма» в глобальном постиндустриальном мире)» М., 2003.
3. Ильенков Э.В. Диалектика абстрактного и конкретного в научно-теоретическом мышлении. М., 1960.
4. Ковалев В.В., Иванов В.В. Инвестиции. М., 2008.
5. Колганов А. И., А. В. Бузгалин Экономическая компаративистика. М., 2005.

*Ростовский технологический
институт сервиса и туризма*

7 апреля 2010 г.